



Hervorragende Chancen auch für Nachwuchskräfte: Erfolgreicher europäischer Konzern der Fördertechnik wächst weiter!

Das ertragsstarke Unternehmen zählt in einem stetig wachsenden Markt international seit Jahrzehnten zu den renommiertesten und – dank permanenter Innovation – zu den technologisch führenden Anbietern von Transport-/Prozessbändern, Hochleistungsflachriemen, Rund- und Zahnriemen und modularen Kunststoffbändern. Die Kunden schätzen zudem die Zuverlässigkeit der Produkte sowie die Vielzahl der Lösungen; der Service wird permanent optimiert. Im Zuge der vorausschauenden Personalpolitik wird folgende Position neu geschaffen. Nutzen Sie Ihre Möglichkeiten als:

## **Vertriebsmitarbeiter (m/w) – Region Südhessen, nördliches Bayern & nördliches Baden-Württemberg (Home Office Option)**

Zunächst werden Sie in der deutschen Unternehmenszentrale intensiv und individuell eingearbeitet und werden das umfangreiche Produktportfolio, die Philosophie des Unternehmens, Ihre Kolleginnen und Kollegen sowie die vorhandene Kundenstruktur kennenlernen. Daran anschließend übernehmen Sie in Ihrer Region und dem Geschäftsbereich Food & Materials Handling Schritt für Schritt mehr Verantwortung in der aktiven Marktbearbeitung, die von der Marktanalyse über die Pflege vorhandener Kunden und Identifikation potentieller Neukunden bis hin zum Abschluss von Projektgeschäften reicht. Sie vereinbaren Besuchstermine, präsentieren das ungewöhnlich breite Leistungsspektrum und überzeugen Ihre Gesprächspartner/innen aus Technik, Konstruktion und Einkauf von der Kompetenz des Unternehmens und den Vorteilen einer langfristigen Zusammenarbeit. Sie werden maßgeblich dazu beitragen, das Unternehmen noch stärker als es bislang der Fall ist, als kompetenten Lösungsanbieter zu etablieren.

Sie haben eine qualifizierte technische Ausbildung, die Sie durch gute kaufmännische Kenntnisse ergänzen, und vielleicht bringen Sie erste Erfahrungen aus dem Bereich des Maschinen- und Anlagenbaus mit, und Ihre berufliche Zukunft sehen Sie im Vertrieb. Der Umgang mit Menschen macht Ihnen Freude, Sie sind kommunikationsstark und zielorientiert, einsatzbereit und belastbar, konsequent und gut organisiert, können Situationen schnell erfassen und die richtigen Argumente finden. Sich dahin zu entwickeln, eigenverantwortlich zu arbeiten und für die technischen und kaufmännischen Abteilungen der kompetente Gesprächspartner zu sein, der den Sales-Prozess so stringent steuert und gestaltet, dass die Ergebnisse für alle Seiten vorteilhaft sind, reizt Sie. An Weiterbildungsmaßnahmen nehmen Sie gerne teil, Ihr Englisch ist gut und ein attraktives Gehalt fördert Ihre Motivation.

**Rufen Sie uns an, oder senden Sie Ihren tabellarischen CV, gerne per E-Mail. Wir beraten Sie in Ihrer Karriereplanung.**

Code 0711062

