



Unternehmerische Gestaltungschance im Wachstumsmarkt innovativer TK-Bio-Produkte

Das inhabergeführte, mittelständische Unternehmen ist mit seinen innovativen, qualitativ hochwertigen Produkten, denen keinerlei künstliche Aromen oder Emulgatoren zugesetzt werden und deren Zutaten ausschließlich aus kontrolliertem biologischem Anbau stammen, im LEH, der Gastronomie und im Catering bereits positioniert. Auf der Basis dieser Erfolge und des großen Marktpotentials wird das Geschäftsmodell konsequent weiterentwickelt und das Team ausgebaut: Übernehmen Sie (m/w) das

Key Account Management & Business Development

Zunächst werden Sie in Ihrer Einarbeitung mit der strikt qualitätsorientierten Philosophie des Unternehmens, den Produkten und den Märkten vertraut gemacht und übernehmen dann Ihre facettenreiche Aufgabe. Sie überzeugen, insbesondere im LEH, Neukunden von den Vorteilen einer Zusammenarbeit, pflegen den vorhandenen Kundenstamm, erhöhen den Umsatz und sichern die Ertragsziele. Zugleich arbeiten Sie aktiv an der Weiterentwicklung und Umsetzung der Marketing- und Vertriebsstrategie mit, nehmen Einfluss auf die Produktentwicklung und sorgen maßgeblich für nachhaltiges, profitables Wachstum und Kundenzufriedenheit. In dieser gewissermaßen unternehmerischen Rolle sind Sie einer der wesentlichen „Treiber“ und Gestalter des Unternehmens und Teil einer „success story“.

Sie haben eine qualifizierte Ausbildung und Vertriebserfahrung, vorzugsweise bei einem Markenartikler, sind vertraut mit den Gepflogenheiten des LEH, kennen idealerweise die Besonderheiten des Bereichs TK und suchen nach einer herausfordernden Aufbau- und Gestaltungsaufgabe. Begeisterungsfähigkeit verbinden Sie mit ausgeprägter Einsatzbereitschaft, Sie sind kreativ und realistisch, denken strategisch und handeln konsequent. Ihr Gespür für Menschen und Situationen sowie für Märkte, Kundenwünsche und unternehmerische Erfordernisse ist ausgeprägt. Ihr Weitblick hilft Ihnen, Ziele klar zu formulieren und zu erreichen. Organisationsgeschick, Gradlinigkeit und Zuverlässigkeit zeichnen Sie ebenso aus wie Kommunikationsstärke und Zuverlässigkeit. Verantwortung wollen und können Sie tragen.

Rufen Sie uns an, oder senden Sie Ihren tabellarischen CV, gerne per E-Mail. Wir beraten Sie in Ihrer Karriereplanung.

Code 0112001

