



Straordinaria prospettiva di carriera presso leader internazionale nella produzione di sistemi fonoassorbenti e acustici

Da oltre 30 anni il gruppo operante a livello internazionale è specializzato nella produzione di elementi fonoassorbenti e acustici. Forte della tradizione di famiglia e di una cultura imprenditoriale dinamica e sostenibile, il gruppo è riuscito a consolidare la propria posizione di mercato d'alto livello in oltre 40 Paesi. Per sfruttare maggiormente le potenzialità di un mercato in crescita, le vendite, finora gestite da partner, saranno gestite in futuro da una propria struttura vendite. Per la creazione e la gestione di tale struttura il gruppo è alla ricerca di un candidato disposto ad accettare questa sfida ricca di opportunità.

Sales Director Italia (uomo/donna) per linea di prodotti

La posizione riporterà alla direzione e svilupperà le strategie di vendita e di marketing che attuerà insieme al team da lei creato. Conseguirà un'elevata crescita dei ricavi. Quale leader attivo, guiderà e addestrerà il proprio team, curerà le relazioni commerciali con i key account e acquisirà nuovi clienti. I suoi compiti prevedono, fra gli altri, il controlling vendite, il monitoraggio delle finanze e la redazione del budget annuale, oltre alla collaborazione con associazioni e rappresentanze industriali. Le necessarie attività d'ufficio saranno svolte principalmente tramite home office.

Il candidato ideale vanta una formazione qualificata e almeno 5 anni di esperienza professionale nelle vendite nel settore dell'edilizia o dei materiali edili ovvero in settori affini. In ogni caso ha conseguito successi comprovabili e conosce l'uso di tool di vendita e strumenti di controlling. È esperto di normative edilizie. È dotato di spiccata competenza di leadership, ha buone doti di progettazione e attuazione, è comunicativo, dinamico, riflessivo e di ampia apertura mentale. Esegue progetti con costanza e coerenza. Vanta una mentalità hands on, è di parola ed è fortemente orientato al risultato, è esperto nell'uso dei programmi IT più diffusi. Buon livello di inglese commerciale o tedesco. Buone capacità relazionali e disponibilità a viaggiare. Testate questa straordinaria prospettiva di carriera all'interno di un gruppo rinomato e consolidato e inviateci la vostra candidatura in inglese o tedesco.

Contattateci telefonicamente o inviateci il vostro CV sintetico preferibilmente via e-mail. Forniamo consulenza nella pianificazione della vostra carriera.

Code AT 0112001

